

XXXG(エクスジー)株式会社
“11G” (イレブンG) サービス紹介



SPEED: 1G→XXXG

Concept

11Gは、あなたを戦略コンサルティング業務未経験から上級者へと加速度をもっていざなうサービスです。トップスピード(加速度・gravity)であなたを戦略コンサルティングの最前線、奥深い世界へと導きます。

今から3年後には、あなたは戦略コンサルタントとして社会的な意義の高い業務で、月200万円以上の報酬を得ているでしょう。

11G (イレブンG) であなたができるようになること

▼ You



世界的な自動車メーカー
グループでの新規事業立案のリード

&

▼ You



大手投資ファンドの投資先
大規模工場のBIレポート構築

Within 5 years.

11G (イレブンG) であなたが得られるスキル

[新規事業立案支援 関連]

解決する課題の発見・整理
課題仮説の設計
市場性の検討
初期インタビュー/初期検証
なぜ自社(顧客企業)がやるのか
競合優位性のとがらせ方
P/L策定
シミュレーションシート作成

[プロジェクト設計・管理 関連]

課題認識
課題仮説の設計
As-Is分析、To-Be構築
論理的でMECEな整理
Phaseごとのプロジェクト構成
適切なゲートの設定
成果物定義
追加投資を得るための
中間/最終報告書作成

[営業戦略策定支援 関連]

提供価値整理
販売先分類・定義
体制定義
アプローチ方法策定
商談の型化
提案資料作成
見積作成
KGI・KPI設定
モニタリング手法策定・管理

※ご本人のキャリアや得たい収入面・業務内容へのご希望等により、上記から必須なものに絞り共に選定していく形となります。全て学習し切ることも可能です。



えのもと たつのり
榎本 竜展

戦略・マネジメントコンサルタント。

企業戦略/DX戦略/プロダクト戦略、AIを用いた新規事業開発で豊富なコンサルティング経験を持つ。

起業・企業売却※を経てコンサルタントに転身。計8年間、自動車メーカーグループ、外資製薬、製造、IT等のお客様の経営戦略・事業戦略や新規事業策定支援に従事。2022年XXXG株式会社を設立し代表取締役に就任。

※26歳で起業したインターンシップのダイレクト・リクルーティング・プラットフォームを運営するウィルポート株式会社を第三者にM&A Exitした。

1982年生まれ。早稲田大学人間科学部生命科学系を20代での起業を志し中退。

▶ 代表榎本があなたに直接レクチャー、支援します。

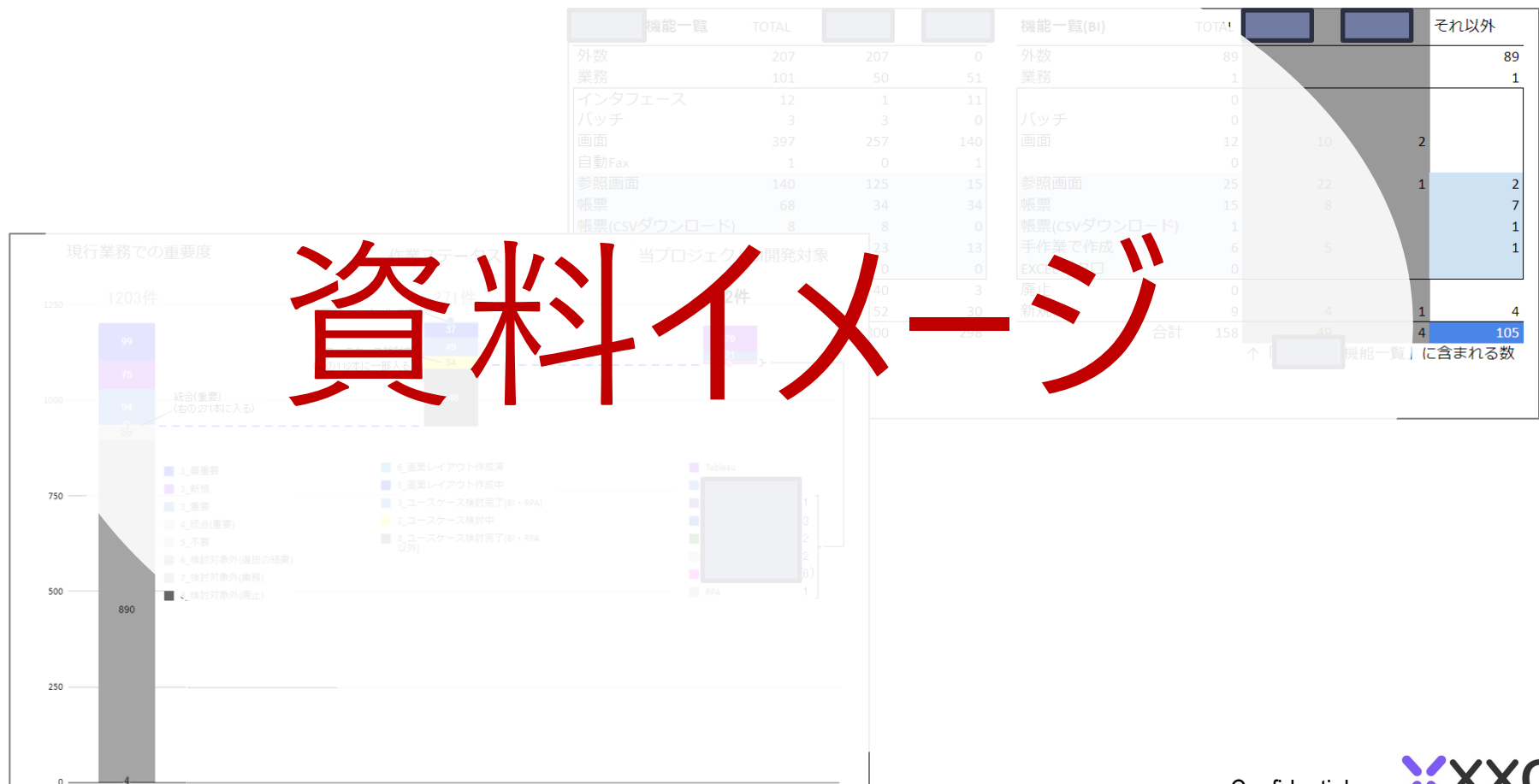


33歳の時Exitした「Willport」

会社名	XXXG(エクスジー)株式会社
住所	〒107-0062 東京都港区南青山2丁目2番15号
設立	2022年7月
株主	代表取締役 榎本竜展
Vision	戦略コンサルティングで 圧倒的な加速度を

PEファンド出資先 システムリプレイス支援

内容：大規模工場の営業・MRP・調達・生産管理・製造・在庫管理等のBIの業務要件・システム要件定義



自動車メーカーGでの戦略支援・新規事業策定支援 (1/4)

内容：新規事業財務モデル策定支援、新規事業実行支援等



自動車メーカーGでの戦略支援・新規事業策定支援 (2/4)

内容：新規事業策定支援、新規事業実行支援等



自動車メーカーGでの戦略支援・新規事業策定支援 (3/4)

内容：戦略本部内のリソース配分策定支援や、新規事業策定支援、新規事業実行支援等

役割：マネジメントコンサルタント(本体ビッグデータ外販部隊 室長、子会社戦略本部長)

資料イメージ



追加調査を受けての示唆

A1 国内

- 自社排出 (Scope1,2) → サプライチェーン全体精緻化 (排出量割合の多い製品/原材料) と実データ・精緻化の動きのシフトにより可視化・削減が進んだ後、モビリティ・物流領域の精緻化の必要性が求められる可能性は高い(*)
- 物流に絞ると3-5年後(2025-2027年頃)にはアーリーアダプター的な国内の先進企業を中心にCNのニーズは必ず来るはず (**) ← 経済産業省の委員会の討議内容(LCAやPACTの概念も含む))からも言える

Catena-X や Mobility 周りのCN関連のガバナンス・キング状況 (Catena-X ※2等)

※ (*) は、別途、納品物「xx_調査資料.docx」に添付

価値・追加機能の開発

GHG可視化だけではなく、GHG削減につながる機能 (例：エコドライブ支援や、走行等) や、モーダルシフトへつながるアプローチ・ソリューションが求められる可能性が高い

価値・追加機能として、すでに実証済の基礎技術 (AIでの動画認識/xx検知) を一貫企画としてxxxxを始めとした発展途上国でのビジネス可能性の模索等が必要

自動車メーカーGでの戦略支援・新規事業策定支援 (4/4)

内容：戦略本部内のリソース配分策定支援や、新規事業策定支援、新規事業実行支援等
役割：マネジメントコンサルタント(本体ビッグデータ外販部隊 室長、子会社戦略本部長)

資料イメージ

当XXXXXX
の対象

1 先進的大企業
(xxxx等)

資金力 大

排出量可視化

- 株主や組織へ排出量の報告
- 排出量削減活動の支援ツール

2 物流企業
(主に中小)

資金力 小

排出量小の
車両に買替え

- 国の補助金を使いCO2排出量小の新型車両または充電設備の導入
- 荷主へCO2排出量報告 (Scope3)
- 排出量削減の支援ツール



項目	内容	評価	備考
1	排出量可視化	高	排出量削減活動の支援ツール
2	排出量小の車両に買替え	中	国の補助金を使いCO2排出量小の新型車両または充電設備の導入
3	荷主へCO2排出量報告 (Scope3)	低	排出量削減の支援ツール
4	排出量削減の支援ツール	低	排出量削減の支援ツール

外資メーカーにおけるデジタルマーケティングKPI導入支援

内容：ターゲット及び組織内での重要指標の再整理、及び導入支援

2.Digital Marketing KPI 定義

デジタルマーケティング活動における循環についてフェーズ毎にKPIで計測し、KGIを達成していく。

KGI ① XX 信頼度(社内) ① XX 信頼度(外部) ② Sales

資料イメージ



凡例

	計測するKPI
	内訳
	外部評価



大手ベンダーでの大規模プラットフォームのサービス設計及び営業戦略支援

内容：ブロックチェーンを用いた大規模プラットフォームのサービス設計及び受益者獲得の戦略支援



総合ファーム戦略部門ペイメントチームでの調査・新規ビジネス導入支援

内容：インバウンド客に対する提携決済ブランドの選定・及びビジネスポテンシャルの経営陣ジャッジのための調査

【レポート群】

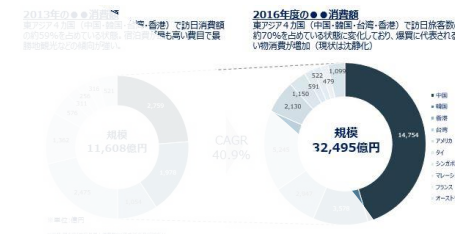
- 英語圏シンクタンクによる金融レポート



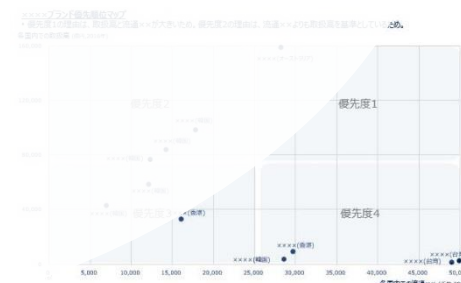
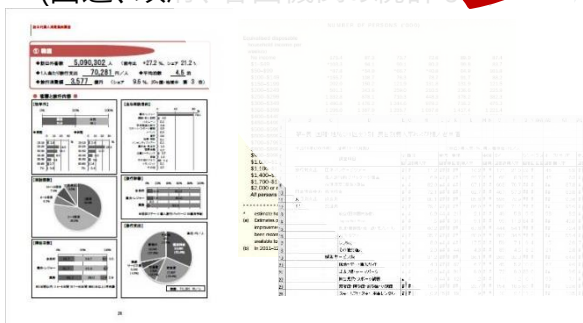
【連結エクセル群】



【一目で判断できる示唆】



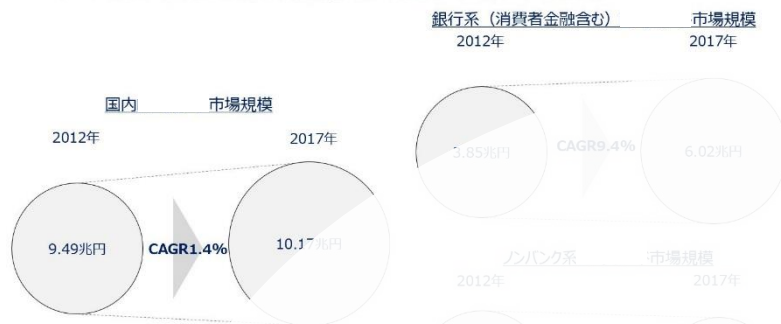
- オープンデータ
(国連、政府、各国機関の統計など)



プロジェクト事例 5.-2.

I. に関する調査 2. の市場規模と成長率

- 個人向け 市場は10.17兆円。2012年からはCAGR1.4%程度の成長。
アベノミクスによる雇用増で申込数が増え、成長要因となったと史料。



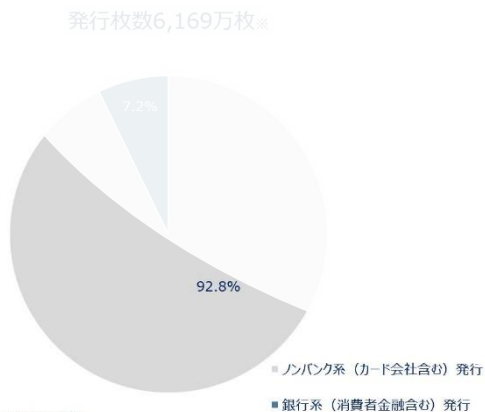
※出典：日本貸金業協会「貸付金残高調査」平成24年6月発行、2017年追補調査。
※出典：日本銀行統計「貸付金残高調査」平成24年6月発行、2017年追補調査。

← 総合ファーム戦略部門の外部シニコンとして
ペイメントビジネス導入提案
大手金融初訪用の商談資料

資料イメージ

I. に関する調査 3. の発行枚数

- 発行枚数は合計6,169万枚。銀行系発行のものが72.2%。



※出典：日本貸金業協会「貸付金残高調査」平成24年6月発行
※各カード会社の発行枚数は公表されていないため、Adyen Consulting計算。

1. 貴社の課題仮説の設定

- グローバル市場での安定的な販路やブランド確立のため、研究開発への継続的な投資が最重要と史料。
- 投資金の捻出のため、慣習的に利用している決済方法の見直しが効果的です。

← 総合ファーム戦略部門での
ペイメントビジネス導入提案
法人初訪用の商談資料



資料イメージ

※出典:貴社 決算短信[日本基準](連年) 平成29年5月から社内にて推定

内容：大手印刷企業様のペイメント新規Sales支援





お問合せ先
XXXG(エクスジー)株式会社
info@xxxg.jp